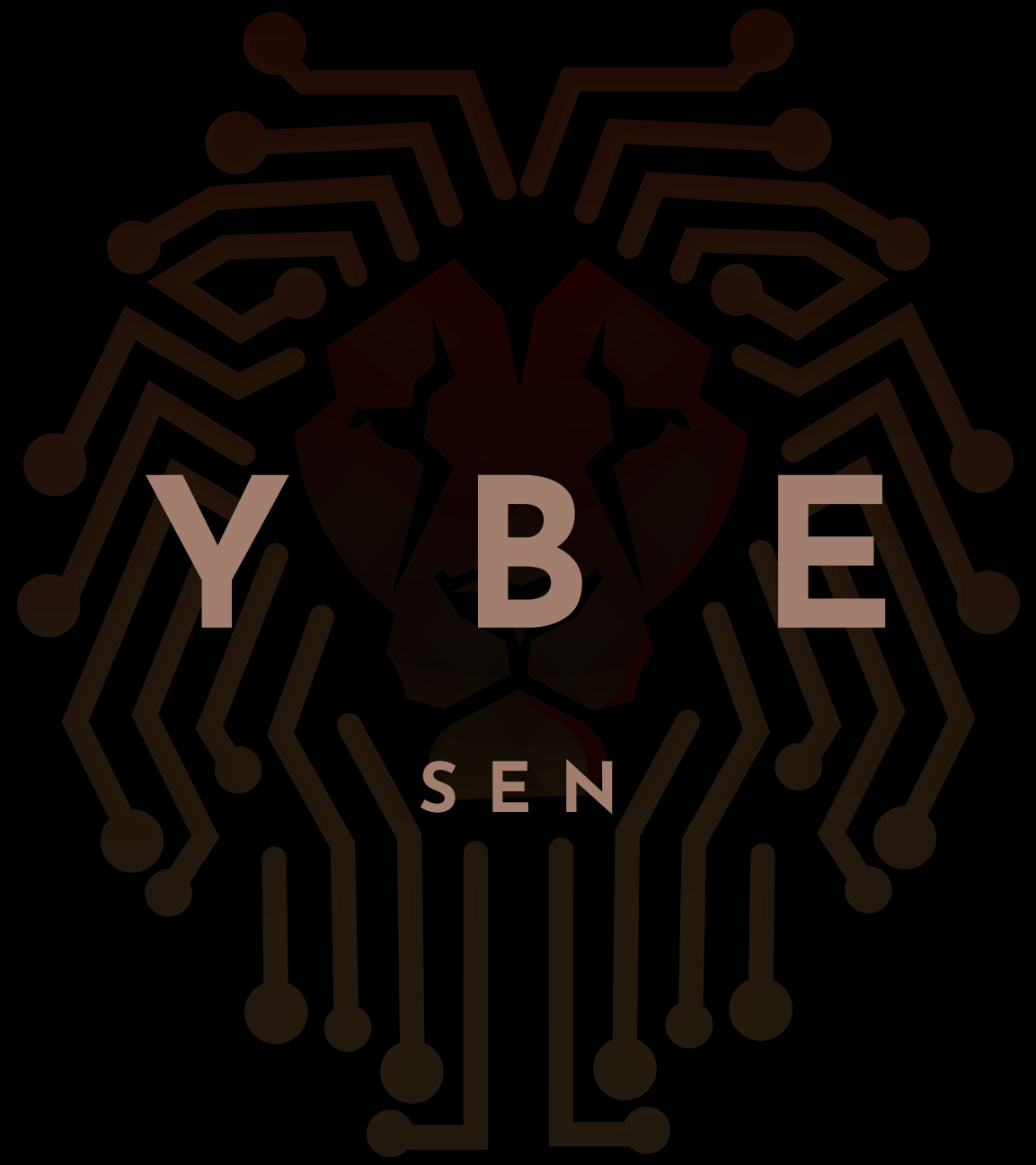




CYBER

SEN

Portail Partenaire

Votre centre de ressources centralisé.

Accédez instantanément et en libre-service à tous les outils pour présenter nos solutions et sécuriser vos ventes.

DÉCLARATION D'OPPORTUNITÉ

Déclarez vos prospects en moins de 2 minutes pour figer le compte à votre nom et sécuriser vos commissions.

BROCHURES & TARIFS

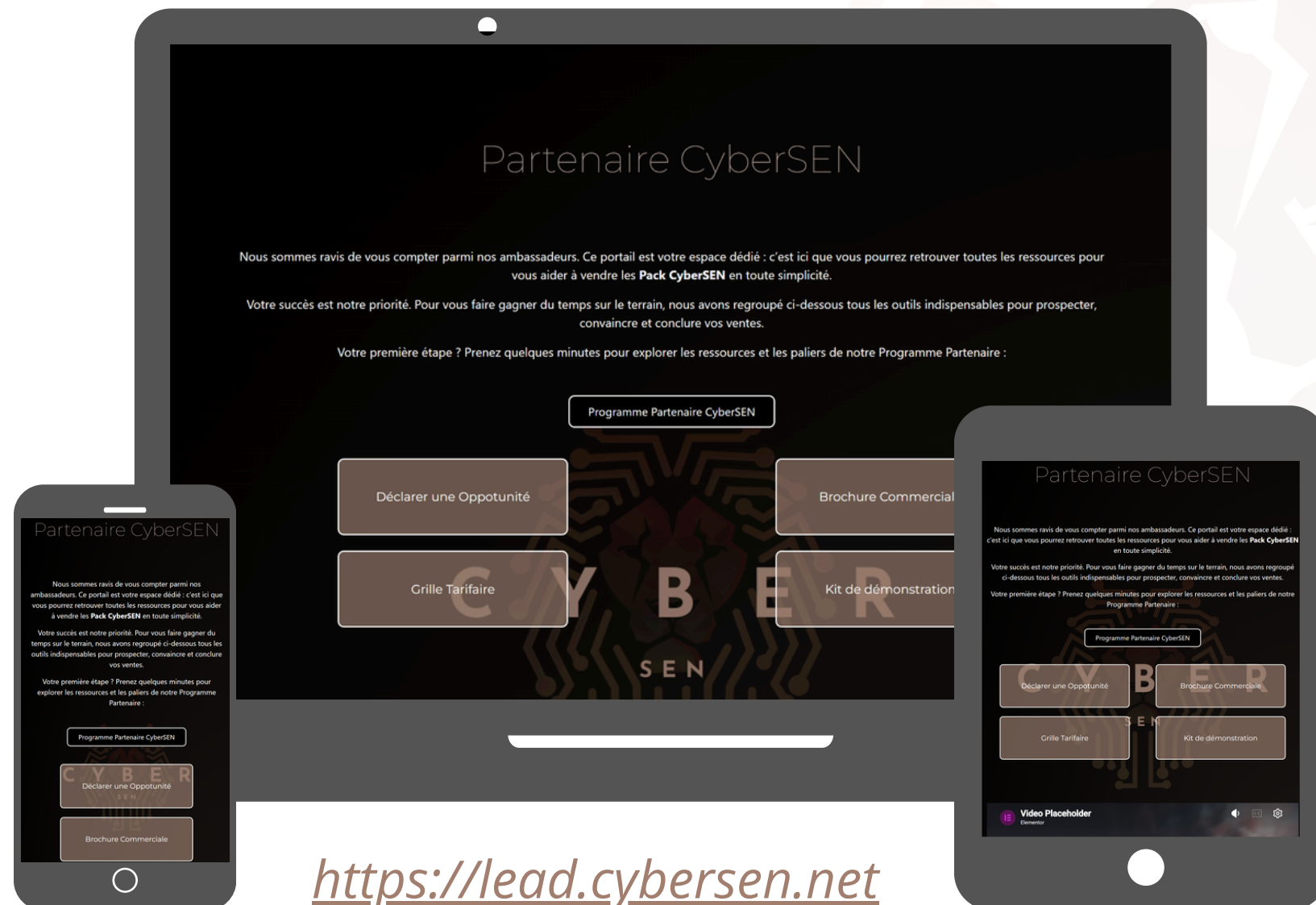
Téléchargez nos plaquettes commerciales et consultez nos grilles tarifaires actualisées pour vos devis.

DÉMONSTRATION & OUTILS

Accédez à nos supports de présentation et vidéos de démo pour convaincre vos clients.

SUPPORT PARTENAIRE

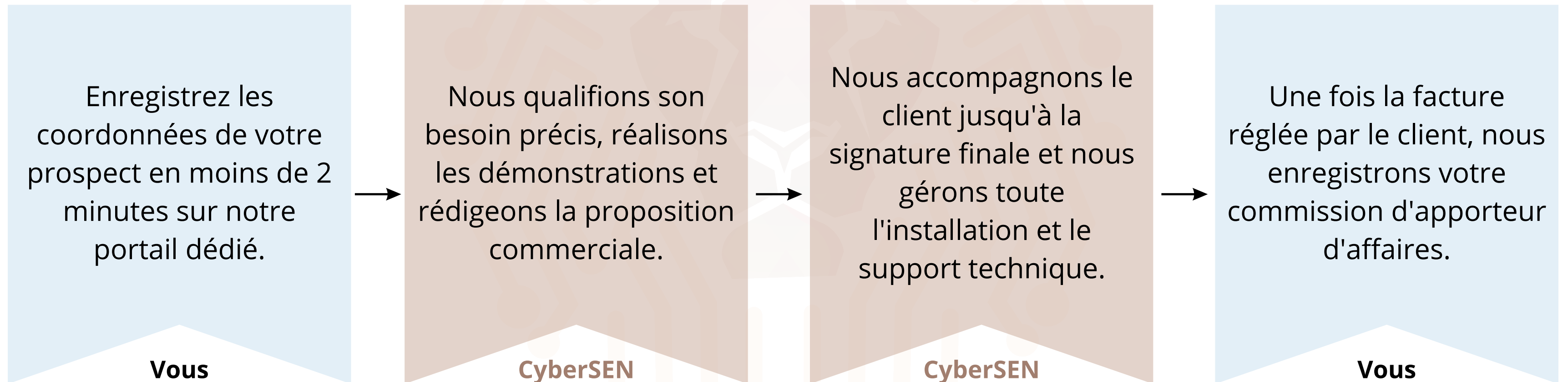
Un accès direct pour contacter nos équipes avant-vente lorsque vous avez besoin d'aide.



<https://lead.cybersen.net>

Un processus simple et transparent

Vous ouvrez la porte, nous nous occupons du reste !



Bénéficiez de trois niveaux de partenariats

Des commissions évolutives et des cadeaux exclusifs pour récompenser votre montée en puissance.

Vous démarrez ici



Ambassadeur

CyberSEN

Engagement initial

De **0** à **3M** FCFA de Chiffre d’Affaire

**New
Business**

10% de commission
sur les ventes

Le point de départ idéal pour commencer à monétiser votre réseau, sans aucune pression.



Confirmé

CyberSEN

Accélération commerciale

À partir de **3M** FCFA de Chiffre d’Affaire

**New
Business**

15% de commission
sur les ventes

Passez à la vitesse supérieure ! Vos efforts paient plus, vos revenus décollent.



Élite

CyberSEN

Partenariat d'Excellence

À partir de **8M** FCFA de Chiffre d’Affaire

**New
Business**

20% de commission
sur les ventes

Le summum de la rentabilité pour nos apporteurs d'affaires les plus engagés.

Enablement Kits & Gifts

Équipez-vous pour multiplier vos ventes. Recevez votre kit de bienvenue premium, utilisez nos outils commerciaux personnalisés et appuyez-vous sur nos experts lors de vos rendez-vous clés.



Confirmé

CyberSEN

Accélération commerciale

De **3 à 8M** FCFA de Chiffre d’Affaire

**New
Business**

15%

de commission
sur les ventes

Kit **Goodies** Business CyberSEN

Un pack d'accueil physique premium (polo, thermos...) envoyé pour célébrer notre partenariat.

Outils d'aide à la vente

Accès à des brochures, flyers, carte de visites...

Support Avant-vente **dédié**

L'accompagnement d'un expert technique CyberSEN sur vos rendez-vous prospects majeurs.

Enablement Kits & Gifts

Célébrez votre réussite avec des récompenses de prestige. Bénéficiez d'un accès VIP et offrez à vos clients un niveau de service prioritaire exclusif.



Élite
CyberSEN

Partenariat d'Excellence

À partir de **8M** FCFA de Chiffre d'Affaire

**New
Business**

20% de commission
sur les ventes

Débloquage du "Gift" de **prestige**

Un week-end évasion pour deux personnes offert pour marquer votre passage au sommet.

Ligne directe **VIP**

Un canal WhatsApp exclusif pour un traitement immédiat de vos demandes.

Traitement Clients "**Tapis Rouge**"

Vos clients bénéficient d'une priorité absolue sur nos plannings de déploiement.

Invitation au dîner annuel des partenaires

Un moment d'échange privilégié en fin d'année pour partager notre vision et consolider nos liens.

À qui proposer le Pack CyberSEN ?

Identifiez facilement vos prospects et adressez-vous aux bons interlocuteurs

LE PROFIL DE L'ENTREPRISE

La cible idéale

- Taille : TPE, PME et ETI (de 5 à 100 collaborateurs).
- Secteur d'activité : Tous secteurs, avec une priorité sur ceux manipulant des données sensibles (Santé, Finance, Juridique, E-commerce...).
- Le critère n°1 : Toute entreprise dont l'arrêt total de l'informatique entraînerait une perte immédiate de chiffre d'affaires.

LES BONS INTERLOCUTEURS

À qui faut-il en parler ?

- Le Dirigeant (PDG/DG) : Il veut protéger la pérennité de son entreprise et sa réputation.
- Le Directeur Financier (DAF) : Il est sensible au risque de perte financière et au coût d'un arrêt d'activité.
- Le Responsable Informatique (DSI) : Il manque souvent de temps ou de budget et cherche une solution clé en main pour sécuriser son parc.

QUAND EN PARLER ?

Les meilleurs moments pour prospecter :

- L'entreprise vient de subir une tentative de phishing ou un incident mineur.
- Elle n'a pas d'équipe informatique dédiée, ou son prestataire actuel n'est pas spécialisé en cybersécurité.
- Elle doit se mettre en règle avec la CDP (Loi sur les données personnelles) ou répondre aux exigences de la BCEAO (si secteur financier/microfinance).

Comment ouvrir la discussion ?

**Vous n'avez pas besoin d'être un expert en cybersécurité.
Posez simplement ces questions :**

QUESTION 1 : L'APPROCHE "CONTINUITÉ D'ACTIVITÉ" (PARFAIT POUR LE DG)

« Si vos ordinateurs sont bloqués demain matin par un virus, combien de temps votre entreprise peut-elle continuer à fonctionner ? »

Objectif : Lui faire réaliser qu'une attaque n'est pas qu'un problème technique, mais un arrêt total du chiffre d'affaires.

QUESTION 2 : L'APPROCHE "PROTECTION DES DONNÉES" (PARFAIT POUR LE DAF OU DG)

« Avec la hausse des cyberattaques au Sénégal, êtes-vous sûr à 100% que les données de vos clients et vos finances sont à l'abri ? »

Objectif : Créer un léger doute et réveiller le besoin de se rassurer avec un audit ou une solution pro.

QUESTION 3 : L'APPROCHE "RESSOURCES" (PARFAIT POUR LE DSI OU LE DG)

« Votre équipe informatique gère le support au quotidien, mais avez-vous quelqu'un de dédié à la surveillance des cybermenaces 24h/24 ? »

Objectif : Montrer que CyberSEN ne remplace pas l'informaticien en place, mais vient en renfort sur une spécialité très précise.

Dès que le prospect montre un intérêt, vous pouvez alors remplir le formulaire d'opportunité et proposer une mise en relation pour un échange gratuit de 15 min avec les équipes de CyberSEN

Prêt à augmenter vos revenus dès aujourd'hui ?

Rejoignez le réseau CyberSEN en 3 étapes simples.

1.

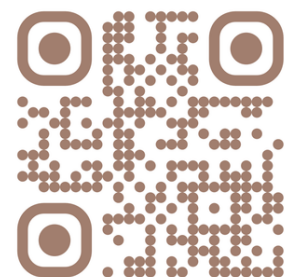
Rendez-vous sur lead.cybersen.net. L'inscription est 100 % gratuite et prend moins de 2 minutes.

2.

Pensez dès maintenant à un de vos contacts ou clients qui pourrait avoir besoin de sécuriser ses données.

3.

Laissez nos experts faire le travail technique.



Merci pour votre attention.

Avez-vous des questions sur notre programme ou sur notre portail ?

contact@cybersen.net

